

PLANNING DES FORMATIONS - ACTIONS 2022- 2023

DATES SAISON 7	Les Jeudis de la formation (formation-action)	Suivi et accompagnement individuel	Tests clients / utilisateurs	Sensibilisation et autres actions
jusqu'au 15 oct 2022	<b>Réception et qualification des demandes de pré-inscription</b>			
20 Oct 2022	<b>COMITE DE SELECTION : 20 octobre 2022</b>			
du 2 au 15 nov 2021	Rdv Technopole	<b>Préparation conventions &amp; parcours d'accélération avec les dirigeants sélectionnés</b>		
<b>PROGRAMME</b>				
24 nov 2022	Séance de lancement 14h00 - 17h00	1 RDV par mois avec le conseiller technopole		Experts et animations du LAB'O accessibles pendant le programme
du 1 au 20 déc 2022				RV Individuel Diagnostic PI avec INPI
29 nov 2022 et 2 déc 2022	Explorer les usages & utilisateurs 12h30 - 16h45 10h30 - 13h30			
08 déc 2022	Marketing de l'innovation 9h00 - 12h30	Après-midi: RV individuels avec l'intervenant		
15 déc 2022	Protocole de test, posture et simulation 13h30-17h30			
05 janv 2023	Le leadership : travailler la posture de manager 9h00 -17h00		1ers tests	
12 janv 2023	Marketing digital 9h00 - 17h00			
26 janv 2023	Marketing : construction de la promesse client 9h00-12h30	Après-midi : rdv individuels avec l'intervenant		
09 fev 2023	La parole pour convaincre 9h - 17h			
02-mars-23	La gestion de projet innovant : 9h00 - 12h30	Après-midi: rdv individuels avec l'intervenant		
09 mars 2023	La communication, levier de votre développement 9h00 - 17h00			
23 mars 2023	Réunion d' avancement mi-parcours avec mentors			
30 mars 2023	Le financement de l'innovation 1 (public, bancaire ) 9h00-12h30	Après midi : rdv individuels avec le banquier		
06 avr 2023	Le financement de l'innovation 2 (investisseurs privés) 9h00-12h30	Après midi : rdv individuels avec l'intervenant		
13 avril 2023	Les techniques de vente 9h00-17h00		2èmes tests	
04-mai-23	Le développement à l'international 9h00-12h00			
11-mai-23	Pitch devant les partenaires du programme			
04-juil-23	<b>DEMO DAY SAISON 7 : Mardi 4 Juillet 2023</b>			