

Phase 1 : Initiation (novembre 2018 -février 2019)				
Timing (semaine)	Les Jeudis de la formation (formation-action)	Suivi et accompagnement individuel	Tests clients / utilisateurs	Sensibilisation et autres actions
	SELECTION DES CANDIDATS			
jusqu'au 15 oct 2018	Réception et qualification des demandes de pré-inscription			
du 15 oct 2018 au 19 oct 2018	COMITE DE SELECTION 24 octobre 2018 à 14h30			
du 22 oct 2018 au 26 oct 2018				
du 29 oct 2018 au 02 nov 2018				
du 05 nov 2018 au 09 nov 2018	Préparation conventions & parcours d'accélération			
du 12 nov 2018 au 16 nov 2018				
à partir du 19 nov 2018				
du 19 nov 2018 au 23 nov 2018	Séance de pitch 22/11 / 14h00-17h00	diagnostic PI à programmer (NPI)		
du 26 nov 2018 au 30 nov 2018	Etude de marché & bases du marketing en innovation : 29/11/ 9h00 - 17h00		Rdv	
du 03 déc 2018 au 07 déc 2018	Marketing digital 03/12/ 9h00 -17h00			
du 10 déc 2018 au 14 déc 2018	Explorer les usages & identifier les utilisateurs : 13/12 / 8h30 - 12h30			Protocole test, posture et simulation 14/12/9h-12h
du 17 déc 2018 au 21 déc 2018	La communication, levier de votre développement :20/12 / 9h00 - 17h00		Rdv	1ers tests
du 24 déc 2018 au 28 déc 2018				
du 31 déc 2018 au 04 jan 2019				
du 07 jan 2019 au 11 jan 2019	Le leadership : travailler la posture de manager : 10/01/9h00 -17h00			
du 14 jan 2019 au 18 jan 2019	La gestion de projet innovant 17/01/ 9h00 - 12h00			Rdv
du 21 jan 2019 au 25 jan 2019	Le financement de l'innovation 1 (public, privé) : 24/01 /9h00 - 12h00		Option coaching (stratégie de croissance - marketing et commercial)	
du 28 jan 2019 au 1er fév 2019	Le financement de l'innovation 2 (Capital risque) : 31/01/ 9h00-12h00			
du 04 fév 2019 au 08 fév 2019	Le développement à l'international 07/02 / 9h00-12h00			
du 11 fév 2019 au 15 fév 2019				
du 18 fév 2019 au 22 fév 2019				

Phase 2 : Développement (mars -juin 2019)

Timing (semaine)	Les Jeudis de la formation (formation-action)	Suivi et accompagnement individuel	Tests clients / utilisateurs	Sensibilisation et autres actions
du 25 fév 2019 au 1er mars 2019	Marketing : construction de la promesse 28/02/ 9h-17h	Rdv	2èmes tests	
du 04 mars 2019 au 08 mars 2019				
du 11 mars 2019 au 15 mars 2019	Réunion avancement	Option coaching (stratégie de croissance - mkt et commercial)		
du 18 mars 2019 au 22 mars 2019				
du 25 mars 2019 au 29 mars 2019		Rdv		
du 1er avril 2019 au 05 avril 2019				
du 08 avril 2019 au 12 avril 2019				
du 15 avril 2019 au 19 avril 2019				
du 23 avril 2019 au 26 avril 2019		Option coaching (stratégie de croissance - mkt et commercial)		
du 29 avril 2019 au 03 mai 2019		Rdv		
du 06 mai 2019 au 10 mai 2019				
du 13 mai 2019 au 17 mai 2019	Réunion partenaires + 2ème pitch			
du 20 mai 2019 au 24 mai 2019				
du 27 mai 2019 au 31 mai 2019		Rdv	1ers tests	
du 03 juin 2019 au 07 juin 2019				
du 11 juin 2019 au 14 juin 2019				
du 17 juin 2019 au 21 juin 2019				
du 24 juin 2019 au 28 juin 2019		Rdv		
du 1er juil 2019 au 05 juil 2019	04/07/2019 : DEMO DAY 3ème saison			